

Saham Bank dévoile
sa nouvelle Banque Privée :
**Saham Bank, Private
Banking & Family Office.**



Une nouvelle étape de la transformation de Saham Bank, conjuguant relation privilégiée, expertises de premier plan, solutions d'investissement innovantes et expérience digitale nouvelle génération.

Saham Bank poursuit le déploiement de son plan de transformation et présente Saham Bank, Private Banking & Family Office, son nouveau modèle de Banque Privée dédié aux clients et familles patrimoniaux souhaitant bénéficier d'un accompagnement sur mesure.

Cette nouvelle marque incarne l'ambition de la Banque de répondre aux enjeux de gestion, de valorisation, de structuration et de transmission de patrimoine de sa clientèle.

A travers Saham Bank, Private Banking & Family Office, la banque appuie sa proposition de valeur sur quatre piliers :

- › **Une relation de proximité pensée autour du client.** Chaque client bénéficie d'un banquier privé dédié, interlocuteur de confiance qui l'accompagne durablement dans ses décisions patrimoniales. Une relation fondée sur l'écoute, la discrétion et la disponibilité.
- › **Des expertises de premier plan.** Saham Private Banking & Family Office mobilise des expertises complémentaires en stratégie d'investissement, ingénierie patrimoniale, structuration des actifs et transmission, pour apporter des réponses adaptées aux enjeux patrimoniaux les plus complexes.
- › **L'innovation financière pour élargir les perspectives d'investissement.** Saham Bank entend se distinguer par sa capacité à proposer des solutions d'investissement innovantes respectueuses des réglementations en vigueur.
- › **Une expérience digitale nouvelle génération.** Une application mobile dédiée et intuitive offre au client une autonomie renforcée : un tableau de bord avec une vue globale de son patrimoine, une bourse en ligne intégrée et un assistant IA. Elle continuera à s'enrichir au rythme des attentes des clients.

Accompagner les ambitions, de génération en génération

Au-delà de la gestion des actifs, Saham Private Banking & Family Office inscrit son accompagnement sur le long terme, avec la volonté de préserver et valoriser les patrimoines, d'en préparer la transmission et d'accompagner les ambitions des nouvelles générations.

Cette vision inspire sa campagne de lancement, qui met à l'honneur la continuité patrimoniale et le renouvellement des projets, en résonance avec la promesse de Saham Bank, « Accélérateur de vos ambitions ».

Saham Banque, Private Banking & Family Office À chaque ambition, son accélération



« Notre ambition est de proposer à notre clientèle patrimoniale une expérience distinctive à la hauteur de ses exigences. Avec Saham Private Banking & Family Office, nous associons la force d'une relation privilégiée, l'excellence du conseil et l'innovation pour accompagner les projets patrimoniaux d'aujourd'hui et les ambitions des générations futures. »

Salima Benhima, Directeur Saham Bank, Private Banking & Family Office.

À propos de Saham Bank

Le Groupe Saham Bank, présent au Maroc depuis plus d'un siècle, s'est progressivement imposé en tant qu'acteur financier national de premier plan, grâce à la diversité de ses métiers et aux synergies nouées avec ses filiales spécialisées. Année après année, la banque s'est attachée à étoffer sa gamme de produits et renforcer sa proposition de valeur, pour installer une relation privilégiée avec ses clients Particuliers, Professionnels et Entreprises, fondée sur l'expertise, le conseil et la proximité. La Banque accompagne les particuliers, professionnels et entreprises à travers une offre complète de solutions financières, portée par un réseau de près de 278 agences, de 13 filiales et par l'engagement de plus de 3 000 collaborateurs.

سهام بنك يكشف عن بنكه الخاص الجديد

مرحلة جديدة في مسار تحول سهام بنك ، تجمع بين علاقة متميزة مع الزبناء، وخبرات رفيعة المستوى، وحلول استثمارية مبتكرة، وتجربة رقمية من الجيل الجديد.

تواصل سهام بنك تنفيذ خطتها للتحول، وتعلن عن إطلاق Saham Bank, Private Banking & Family Office نموذجها الجديد للخدمات البنكية الخاصة للزبناء والعائلات الذين يتطلعون إلى مواكبة رفيدة المستوى.

تعكس هذه المبادرة الجديدة طموح البنك إلى الاستجابة لمتطلبات تدبير الأصول وتنميتها وهيكلتها ونقلها إلى الأجيال القادمة.

من خلال Saham Bank, Private Banking & Family Office ، تركز القيمة المضافة التي يقدمها سهام بنك على أربعة محاور أساسية:

« **علاقة قائمة على القرب من الزبون.** يستفيد كل زبون من بنكي مخصص له، يشكل محاوراً موثقاً يرافقه على المدى الطويل في اتخاذ قراراته المتعلقة بثروته. وتقوم هذه العلاقة على الإصغاء والحضور المستمر.

« **خبرات رفيعة المستوى.** تستند Saham Bank, Private Banking & Family Office على خبرات متكاملة في استراتيجيات الاستثمار، والهندسة المالية للثروات، وهيكلية الأصول ونقلها، بهدف تقديم حلول ملائمة لأكثر القضايا المرتبطة بالثروات.

« **الابتكار المالي لتوسيع آفاق الاستثمار.** يطمح سهام بنك إلى التميز بقدرته على تقديم حلول استثمارية مبتكرة تحترم الأنظمة والتشريعات المعمول بها.

« **تجربة رقمية من الجيل الجديد.** يتيح تطبيق محمول مخصص وسهل الاستخدام للزبناء مع استقلالية أكبر، من خلال رؤية شاملة لثرواتهم، وخدمة مدمجة للتداول في البورصة، ومساعد قائم على الذكاء الاصطناعي. وسيواصل التطبيق التطور لاستباق تطلعات الزبناء.

مواكبة الطموحات من جيل إلى جيل

تتجاوز مواكبة Saham Bank, Private Banking & Family Office مجرد تدبير الأصول، لتندرج ضمن رؤية طويلة الأمد تهدف إلى الحفاظ على الثروات وتنميتها، والتحضير لنقلها إلى الأجيال القادمة، ومواكبة طموحات الأجيال الجديدة.

وتجسد هذه الرؤية حملة الإطلاق التي تحتفي باستمرارية الثروة عبر الأجيال وتجديد المشاريع والطموحات، انسجاماً مع وعد سهام بنك: «مساند لطموحاتكم».

Saham Bank, Private Banking & Family Office لكل طموح، سند خاص



”

«يتمثل طموحنا في تقديم تجربة متميزة لزيائنا ، ترتقي إلى مستوى تطلعاتهم ومتطلباتهم. ومن خلال Saham Private Banking & Family Office، نجتمع بين قوة العلاقة التي تربطنا مع الزبائن، والتميز في الاستشارة، والابتكار، لمواكبة المشاريع العائلية الكبرى اليوم مع مساندة طموحات الأجيال القادمة».

السيدة سليمة بنهيمية، مديرة

Saham Bank, Private Banking & Family Office



نبذة عن سَهَام بَنْك

تتواجد مجموعة "سهام بنك" في المغرب منذ أكثر من قرن، حيث رسخت مكانتها تدريجياً كفاعل مالي وطني بارز، بفضل تنوع أنشطتها والتكامل الذي طورته مع فروعها التابعة والمتخصصة. وعلى امتداد السنوات، عمل البنك على توسيع باقة منتجاته وتعزيز القيمة التي يقدمها لزيائنه، بهدف بناء علاقة متينة مع الأفراد والمهنيين والمقاولات، تقوم على الخبرة والاستشارة والقرب. ويوفر البنك لزيائنه من الأفراد والمهنيين والمقاولات مجموعة متكاملة من الحلول المالية، من خلال شبكة تضم نحو 278 وكالة و13 فرعاً، وبمواكبة أكثر من 3000 موظف.